

## Do naszego Działu Rozwiązań Informatycznych poszukujemy pracownika na stanowisko

### KIEROWNIKA DS. KLUCZOWYCH KLIENTÓW

**Praca w trybie hybrydowym**

**Miejsce pracy: Warszawa**

#### **Zakres obowiązków**

- Sprzedaż produktów i rozwiązań z zakresu pamięci masowych, serwerów, wirtualizacji i oprogramowania
- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów biznesowych
- Rozwijanie i utrzymywanie długotrwałych relacji biznesowych
- Rozpoznawanie i definiowanie potrzeb Klientów oraz doradztwo w zakresie proponowanych rozwiązań IT
- Uczestnictwo w rozwoju oferty handlowej
- Tworzenie ofert i prowadzenie negocjacji handlowych
- Monitorowanie rynku celem utrzymywania przewagi konkurencyjnej

#### **Nasze wymagania**

- Doskonała znajomość branży IT
- Kilkuletnie doświadczenie w aktywnej sprzedaży rozwiązań IT na rynku B2B
- Wysoka orientacja na cel i samodzielność w działaniu
- Nastawienie na budowanie konkurencyjnej pozycji na rynku
- Bardzo dobre wyniki dotychczasowych działań handlowych

#### **Oferujemy:**

- Zatrudnienie w stabilnej i rozwijającej się organizacji
- System premiowy uzależniony od osiągniętych wyników
- Samodzielność działania
- Wsparcie zespołu technicznego
- Niezbędne narzędzia pracy
- Pakiet benefitów pracowniczych
- Przyjazną atmosferę pracy

---

Aplikacje prosimy wysyłać na adres e-mail: [rekrutacja@andra.com.pl](mailto:rekrutacja@andra.com.pl)

W tytule wiadomości prosimy podać nazwę stanowiska